

CASE 11

大卒、院卒はすべてはりまっちからの採用者。 企業ニーズを上手く汲み取ったサービスに感謝。



アスカカンパニー株式会社

管理本部 ゼネラルマネージャー **北川 栄人 様 小林 真子様**

大手食品メーカーや製薬会社向けを中心としたプラスチック製品メーカー。製品設計から金型製作・製品製造まで、独自の生産技術を駆使しながら多様化するお客様のニーズに応える。

はりまっちを利用したきっかけは？

はりまっちさんがオープンした年に、初回キャンペーンの情報を見たのがきっかけです。当時は知名度が低く、また遠隔に会社があるため、学生の採用に苦労していた時期でした。当時の採用方法は、職安への求人、大学訪問、学内合同説明会、無料就職サイトへの登録など、費用のかからない活動をしていましたが、反応はイマイチでした。

大手就職サイトへの掲載も検討しましたが、高額な掲載料金がかかり、大手企業や都市部の企業が中心ですから、そこに掲載しても地元の人材を求める弊社は、あまり効果が得られないと考えていました。はりまっちさんは、そんな弊社の課題やニーズとマッチしたサイトで初年度から掲載することになりました。

はりまっちを利用して、効果はいかがでしたか？

今までの採用手法と比べ、**格段にエントリーしていただける学生が増え**、掲載以来毎年弊社の**求める学生の採用に成功**しています。具体的には、2008年卒/2名 2009年/2名 2010年/1名 2011年/4名で、現在当社での**大卒・院卒者のすべてがはりまっちさんからの採用**となっています。大卒者を受け入れることで、組織体制も徐々にですが強化されつつあります。このように、はりまっちさんの掲載がきっかけで、企業力がアップしたと感じています。

まさに、**採用力＝企業力**ですね。

はりまっちのどんなところが気に入っていますか？

地元志向・中小企業志向の学生との架け橋になってもらえているところ。弊社の**新卒採用は、はりまっちさんが命綱です。**はりまっちさんのおかげで、弊社のような知名度が低く、また不便な場所にある企業にも、これだけ優秀な学生が集まってくれていますから。また、サイト掲載後も内定が出るまでしっかり営業の堀さんがフォローをしていただき、なんでも相談しやすい**二人三脚の体制もとても気に入っています。**また、2013年卒業者向けからスタートする**兵庫県立大学の合説代行企画**は、私どものような**遠隔地の企業にはもってこいのサービス**で、とても期待しています。このような、**企業ニーズを上手く汲み取ったサービス企画や兵庫県立大学さんとの強いパイプも気に入っています。**



担当者のコメント
堀 裕子

はりまっち誕生までは、多くの北播磨の企業様が**大卒の採用を諦めて**おり、アスカカンパニーさんもその1社でした。はりまっち誕生と同時に、今までの苦労が嘘のように、初年度から採用に成功。大卒採用をきっかけに、組織力もアップされ、**採用力UP＝企業力UP**を実現させました。